

Gregers Stolpedal

Personligt

Navn **Gregers Stolpedal**
Adresse **Dalvej 217B, 9240 Nibe**
Telefonnummer **12345678**
E-mail **eksempler@cvmaker.dk**

Profil

Mere end 10 års erfaring med salg og international udvikling. Analytisk og skarp kommunikator med can-do attitude og stærke lederegenskaber med empatisk og coachende tilgang. Stærkt fokus på identificering af nye internationale markeder samt udvikling og eksekvering af internationale salgsstrategier. Jeg har særlig interesse i kinesiske markeder og er positivt indstillet overfor udstationering.

Erhvervserfaring

Head of Sales

Maero, Aalborg

apr 2015 -
Igangværende

Leder af salgsafdelingen
Udvikling og eksekvering af salgsstrategi for internationale markeder i Asien
Sikring af best practice og vidensdeling på tværs af markederne
Strategiske partnerskaber

Salgschef for internationale projekter

ViaTech, Aarhus

maj 2012 - mar 2015

Identifikation og udvikling af nye salgsmuligheder og markeder særligt i Kina
Ledelse og coaching af salgsteam for at sikre opnåelse af salgsmål
Omstrukturering af små og store markeder for at øge markedsandele
Udvikling og eksekvering af marketingkampagner

Salgschef

Sansena, Aalborg

jun 2010 - apr 2012

Udvikling af salgsstrategier og målsætninger i samarbejde med ledelsen
Identificering af potentielle kunder og partnere
Overvågning af markedstendenser og konkurrenters aktiviteter
Planlægning af alle salgsbudgetter

Uddannelse og kvalifikationer

MSc i International Business

Aalborg Universitet, Aalborg

sep 2005 - jun 2010

High School Diploma

Shanghai American School, Shanghai

aug 2002 - jun 2005

Færdigheder

Team management

Markedsresearch

Strategisk planlægning

Internationale markeder

 Sprog

Engelsk

Flydende

Mandarinsk kinesisk

Flydende